

SEPTEMBER 2026

WHITEPAPER

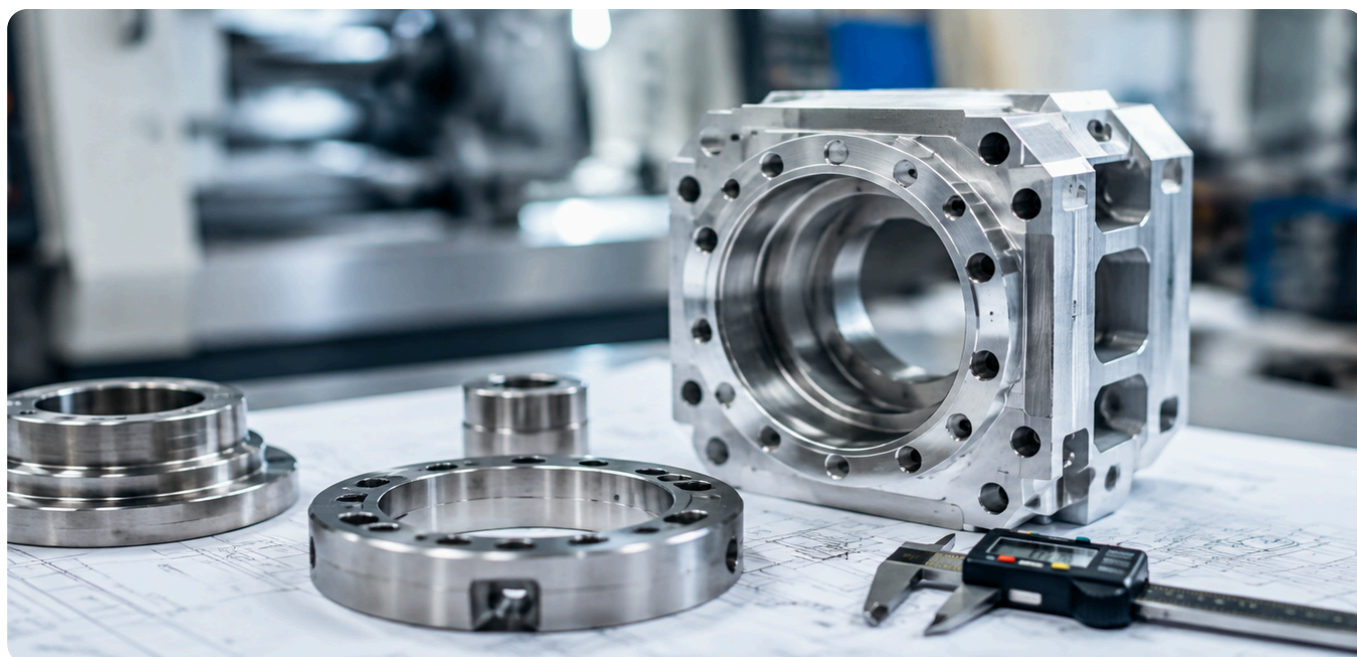
Hoe afhankelijk is jouw productie van één leverancier?

7 vragen om jouw leveringsrisico en productiecontinuïteit in kaart te brengen

Veel bedrijven vertrouwen al jarenlang op dezelfde leveranciers voor cruciale onderdelen, bewerkingen en assemblages. Zolang kwaliteit, prijs en levertijden goed zitten, lijkt daar weinig risico aan verbonden.

Die afhankelijkheid wordt vaak pas zichtbaar wanneer er iets verandert. Een leverancier valt weg, doorlooptijden lopen op, prijzen stijgen of het blijkt dat belangrijke tekeningen, specificaties of proceskennis niet volledig beschikbaar zijn. Op dat moment kan snel schakelen plots veel moeilijker worden dan gedacht.

Deze whitepaper helpt je om die afhankelijkheid tijdig in kaart te brengen. Aan de hand van zeven gerichte vragen ontdek je hoe overdraagbaar jouw producten vandaag werkelijk zijn en waar kansen liggen om uw continuïteit, flexibiliteit en leveringszekerheid te versterken.





Waarom leveranciersafhankelijkheid een strategisch risico is

Leveranciersafhankelijkheid blijft vaak onzichtbaar tot er iets misloopt. Pas wanneer leveringen vertragen, prijzen stijgen of kennis ontbreekt, wordt duidelijk hoe kwetsbaar een toeleveringsketen werkelijk is.



Jouw grootste risico is niet dat een leverancier duurder wordt. Het is dat je niet snel kunt schakelen als er iets misloopt.



Actuele tekeningen ontbreken of zijn verspreid

Zonder centrale, actuele tekeningen verlies je grip op wijzigingen, versies en maakbaarheid.



Materiaal- en kwaliteitsdata zijn onvoldoende geborgd

Ontbrekende certificaten, testresultaten of traceerbaarheid brengen kwaliteit en compliance in gevaar.



Cruciale proceskennis zit bij één partner

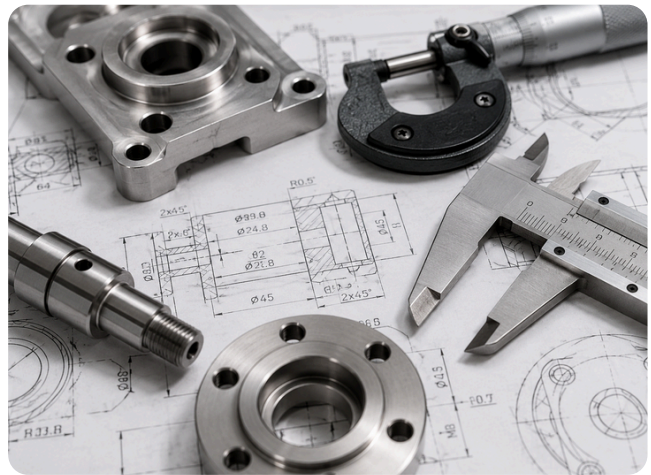
Als kennis niet is vastgelegd, verdwijnt ze mee bij een wissel van contactpersoon of leverancier.



Er is geen tweede bron

Zonder alternatief ben je afhankelijk van de prioriteiten, capaciteit en levertijden van één leverancier.

De 7 vragen die u zich moet stellen

**1**

Kan een andere leverancier jouw onderdeel maken op basis van de informatie die u vandaag heeft?

Actuele tekeningen, revisies en stuklijsten vormen de basis om een onderdeel zonder kennisverlies over te dragen.

2

Zijn materialen, toleranties en kritische specificaties volledig vastgelegd?

Materiaalkeuze, toleranties, afwerking en kwaliteitsvereisten mogen niet afhankelijk zijn van interpretatie of ervaring.

3

Heb je zelf toegang tot alle tooling, matrijzen en testmiddelen?

Duidelijk eigendom en vrije toegang bepalen in grote mate hoe snel je naar een andere productiepartner kunt schakelen.

4

Welke kennis verdwijnt als jouw huidige leverancier morgen wegvalt?

Cruciale product- en proceskennis zit soms impliciet bij één leverancier. Wanneer die wegvalt, kan ook belangrijke kennis over productie, afwerking en toepassingen verloren gaan.

5

Heb je vandaag een realistisch alternatief voor jouw huidige leverancier?

Een tweede bron is pas waardevol wanneer die technisch geschikt is en jouw kwaliteits- en capaciteitsvereisten aankan.

6

Hoeveel tijd heb je nodig om de productie elders opnieuw op te starten?

Nieuwe tooling, testen, validaties en een eerste productierun kunnen ervoor zorgen dat een overstap langer duurt dan verwacht.

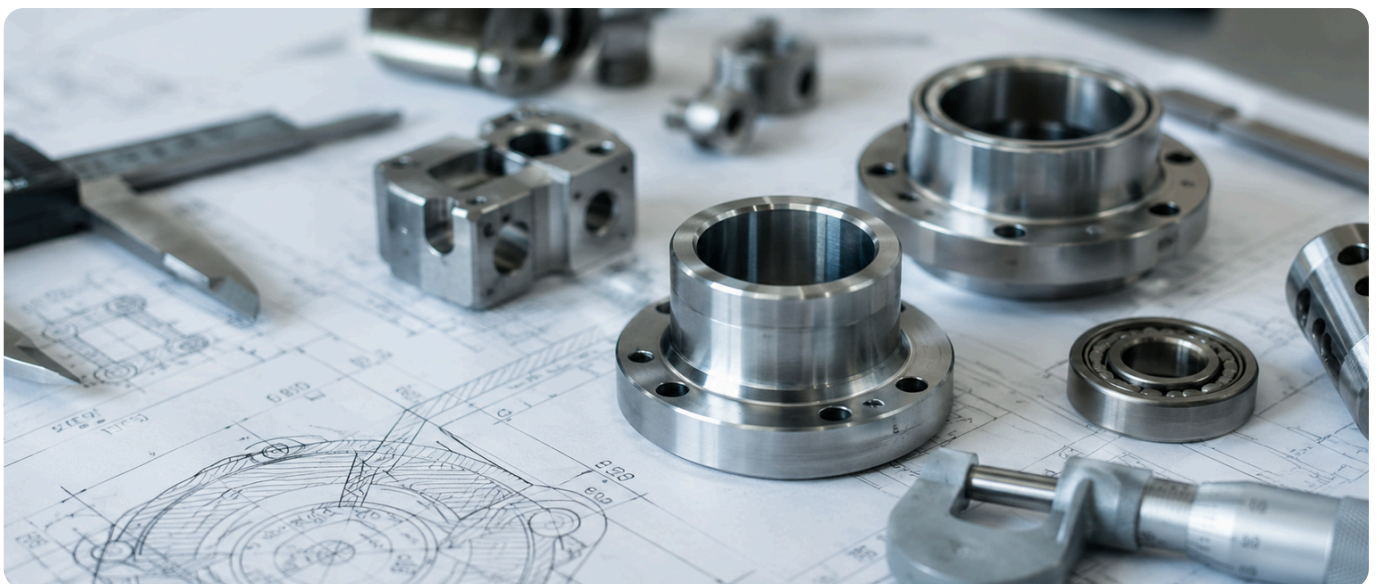
7

Wat kost het wanneer een kritisch onderdeel niet meer geleverd kan worden?

Kijk verder dan de stukprijs en neem ook stilstand, speedtransport, herkwalificatie en gemiste omzet mee.



Goede overdraagbaarheid vraagt om actuele documentatie, duidelijk eigendom van tooling en een gevalideerd alternatief.





Conclusie

Afhankelijkheid van één leverancier blijft vaak onzichtbaar zolang alles goed loopt. Het risico wordt pas duidelijk wanneer leveringen vertragen, capaciteit wegvalt of cruciale kennis en informatie niet beschikbaar blijken.

De zeven vragen in deze whitepaper helpen je om die kwetsbaarheid zichtbaar te maken. Niet alleen door te kijken naar wie jouw onderdeel vandaag produceert, maar ook naar de beschikbaarheid van tekeningen, specificaties, tooling, proceskennis en mogelijke alternatieven.

Door deze informatie goed te borgen en tijdig na te denken over een tweede bron, behoudt je meer controle over jouw product en verkleint jou het risico op stilstand, onverwachte kosten of lange omschakeltijden.

Het doel is daarbij niet om een goede leverancier te vervangen. Wel om ervoor te zorgen dat jouw onderneming kan blijven schakelen wanneer omstandigheden veranderen.

Contact us

Waarom Allimex?

Productoptimalisatie
Slimmer ontwerp, materiaal en productie.

Kostenbesparing
Lagere totale kost en minder faalkosten.

Leveringszekerheid
Flexibele voorraad- en leveroplossingen.

Technische expertise
Van tekening en (re)design tot eindproduct.

Benieuwd wat we voor u kunnen betekenen?

 +32 11 72 96 50

 info@allimex.eu

 www.allimex.eu